URBN CONCEPTS – wir schreiben das nächste Kapitel. Ein Brand House mit Vision: vier Säulen, ein Ziel – die Zukunft von Streetwear, Lifestyle und Sportswear zu prägen. Wir verbinden Fashion, Kultur und Performance und bringen internationale Marken genauso voran wie eigene Ideen. Mit Base in Köln, einem freshen Team und globalem Drive arbeiten wir schnell, smart und immer am Puls der Szene. Wer bei uns startet, steigt in ein Umfeld ein, das nicht nur Märkte bewegt – sondern Culture gestaltet.

Sales Manager / Sales Representative (all genders)

Deine Aufgaben

- Beratung und Betreuung der bestehenden Key- und Field-Accounts im B2B-Bereich
- Neukundenakquise und Erweiterung des Kundenportfolios
- Kontinuierliche Marktbeobachtung sowie Identifikation und Erschließung neuer Märkte
- Erstellung von Angeboten, Führung von Verhandlungen sowie Vorbereitung von Geschäftsabschlüssen
- Volle Umsatz-, Ergebnis- und Budgetverantwortung für einen fest definierten Verantwortungsbereich
- Professionelle Unternehmenspräsentation auf diversen Events und Messen
- Vorführung und Präsentation der Produkte in dem unternehmenseigenen Showroom
- Analyse betriebswirtschaftlicher Kennziffern sowie Überwachung und Förderung der Kennzahlenentwicklung im eigenen Vertriebsgebiet

Dein Profil

- Einschlägige Berufserfahrung in einer Vertriebsposition im Schuh- und Textil-Bereich

Standort:

Cologne

Arbeitsumfeld:

Zentrale

Stelle frei:

ab sofort

Benefits:

Persönliche Weiterbildung / Jobticket / Job Rad / Mitarbeiterparkplätze / Personalrabatt auf alle Brands / Urban Sports Club / Company Gym / Gute Kantine / Mobiles Arbeiten / Mitarbeiter Events / After Work / Corporate Benefits / Betriebliche Altersvorsorge / Urban Sports Club

Bist du ready?
Join the Urban Styles Family!

Bewirb dich jetzt und werde Teil unseres Urban Styles

- Erfahrung in der Zusammenarbeit mit Kauf- und Warenhäusern sowie Online-Shops
- Ausgeprägte Fashionaffinität sowie großes Interesse an den neuesten Styles und Modetrends
- Sehr gute Englischkenntnisse in Wort und Schrift
- Gute MS Office-Kenntnisse, insbesondere MS Excel
- Sehr Selbstständige und organisierte Arbeitsweise gepaart mit Einsatzbereitschaft und Proaktivität
- Begeisterungs- und Überzeugungskraft sowie Durchsetzungsstärke und Verhandlungsgeschick
- Sehr hohe Reisebereitschaft

Teams – **let's shape the future of fashion together!**

Wir freuen uns auf deine Bewerbung! Ein Lebenslauf, deine Gehaltsvorstellung und Kündigungsfrist reichen uns völlig aus!

Diversity & Inclusion bei der SNIPES SE

Bei der gesamten Unternehmensgruppe leben wir Vielfalt – sie ist ein zentraler Bestandteil unserer Unternehmenskultur. Wir schätzen die individuellen Stärken, Hintergründe und Perspektiven jedes Einzelnen, weil wir wissen, dass diese Diversität uns als Team stärker und innovativer macht.

Egal, wer du bist, woher du kommst oder wie du dich identifizierst – bei uns bist du willkommen. Wir schaffen ein Umfeld, in dem sich jede*r frei entfalten, respektiert fühlen und Potenziale voll ausschöpfen kann.

Gemeinsam setzen wir uns für Chancengleichheit, Respekt und ein inklusives Miteinander ein, weil wir fest daran glauben, dass Vielfalt der Schlüssel zu unserem Erfolg ist.

Werde Teil unseres Teams und gestalte mit uns die Zukunft – vielfältig, authentisch und mit Herz.

Kontakt

Loreen
Lamdi
Talent Acquisition Manager

www.snipes.com/jobs

Jetzt bewerben