



URBAN STYLES

A G E N C Y

WHOLESALE AGENCY DER **snipes** SE

SNIPES ist einer der weltweit führenden Sneaker- und Streetwear-Retailer mit über 750 Stores und fast 10.000 Mitarbeitenden in Europa und den USA. Neben diesen Stores besteht unser Kerngeschäft noch aus einer Vertriebsagentur, der Urban Styles Agency.

Mit einem jungen, leidenschaftlichen und modeaffinen Team sind wir für den Großhandel zahlreicher namhafter Streetwear-Marken verantwortlich und immer am Puls der Zeit. Als Handelsvertretung mit Hauptsitz in Köln, einer weiteren Niederlassung in der Schweiz und einem eigenen Logistikzentrum sind wir weltweit tätig und kennen die Besonderheiten der nationalen und internationalen Märkte sehr gut.

MAN MUSS ES LEBEN, UM ES ZU VERKAUFEN.

... das ist unser Leitsatz bei Urban Styles. Dieser Leitsatz zeigt, dass wir als Großhandelsagentur ebenso den SNIPES Vibe leben. Wir sind tief in der globalen Streetculture Community verwurzelt, arbeiten mit Schlüsselfiguren aus der Szene zusammen und engagieren uns insbesondere in den Bereichen Musik, Dance und Action Sports für talentierte Sportler oder kreative Künstler. Wenn Du bereit bist, Dich im Team neuen Herausforderungen zu stellen und Streetculture und Urban Fashion Dein Ding ist, dann werde Teil der Urban Styles & SNIPES Family!

Möchtest du Teil unseres Teams werden? Dann bewirb dich als

Sales Manager / Sales Representative (all genders)

Deine Aufgaben

- Beratung und Betreuung der bestehenden Key- und Field-Accounts im B2B-Bereich
- Neukundenakquise und Erweiterung des Kundenportfolios
- Kontinuierliche Marktbeobachtung sowie Identifikation und Erschließung neuer Märkte
- Erstellung von Angeboten, Führung von Verhandlungen sowie Vorbereitung von Geschäftsabschlüssen
- Volle Umsatz-, Ergebnis- und Budgetverantwortung für einen fest definierten Verantwortungsbereich
- Professionelle Unternehmenspräsentation auf

Standort:

Cologne

Arbeitsumfeld:

Zentrale

Stelle frei:

ab sofort

Benefits:

Weiterbildung / Jobticket / Personalrabatt / Urban Sports Club / Sporteinrichtungen / Kantine / mobiles Arbeiten / Events

diversen Events und Messen

- Vorführung und Präsentation der Produkte in dem unternehmenseigenen Showroom
- Analyse betriebswirtschaftlicher Kennziffern sowie Überwachung und Förderung der Kennzahlenentwicklung im eigenen Vertriebsgebiet



Unsere Anforderungen

- Einschlägige Berufserfahrung in einer Vertriebsposition im Schuh- und Textil-Bereich
- Erfahrung in der Zusammenarbeit mit Kauf- und Warenhäusern sowie Online-Shops
- Ausgeprägte Fashionaffinität sowie großes Interesse an den neuesten Styles und Modetrends
- Sehr gute Englischkenntnisse in Wort und Schrift
- Gute MS Office-Kenntnisse, insbesondere MS Excel
- Selbstständige und organisierte Arbeitsweise gepaart mit Einsatzbereitschaft und Proaktivität
- Begeisterungs- und Überzeugungskraft sowie Durchsetzungsstärke und Verhandlungsgeschick
- Hohe Reisebereitschaft

Join the SNIPES Family!

Wir freuen uns auf deine Bewerbung! Ein paar Daten zu deiner Person sowie ein Lebenslauf reichen uns völlig aus!

Kontakt



Daniela
Wackernagel
People & Culture Team

www.snipes.com/jobs

Jetzt bewerben